



DESCRIPCIÓN DE OPERACIONES DEL SOFTWARE QüeryFull 2017

TRANSACCIONES

Artículos:

- Alta y modificación de Artículos.
- Alta y modificación de Familias.
- Alta y modificación de Marcas.
- Asignación de precios de venta.
- Asignación de costo referencial.
- Asignación de foto del artículo
- Asignar un nombre personalizado al artículo (caso de importaciones)
- Especificar stock de seguridad y stock de reposición
- Permitir comentarios al momento de la venta del artículo
- Especificar el embalaje del producto (unidad/caja/cajón)

Almacenes:

- Ingreso de Mercaderías por Compra Importación (referencial)
- Ingreso de Mercaderías por Compra Local con factura
- Ingreso de Mercaderías por Compra Local sin factura
- Ingreso de Mercaderías por Ajuste
- Compra realizado a crédito o contado a proveedor registrado en sistema.
- Autovalorizado de mercaderías. (Costo promedio móvil)
- Retiro de Mercaderías por Ajuste
- Opción de retirar mercadería con traslado directo a punto de venta.
- Retiro de Mercaderías por Traslado a otro almacén o al punto de venta

Tipo de cambio:

- Módulo de tipo de cambio para asignación por día.

Pedido:

- Registrar pedido para ser enviado a módulo de venta.
- Registro con nombre referencial si el cliente no es registrado.
- Aviso de productos que ya están pedidos.

Punto de Venta:

- El ingreso de mercaderías es automático por traslado desde uno de los almacenes.
- Retiro de Mercaderías por Venta con Factura (si el stock contable lo permite)
- Retiro de Mercaderías por Venta con Boleta de Venta (si el stock contable lo permite)
- Retiro de Mercaderías por Venta sin Factura ni Boleta de Venta
- Retiro de Mercaderías por diversos Ajustes
- Retiro de Mercaderías por traslado a un almacén
- La venta se puede realizar al contado o al crédito a cliente registrado en sistema
- La venta se puede realizar en soles o dólares
- Registrar venta por otro usuario (ideal para secretarías y poder mantener ranking de vendedores)
- Levantar pedido realizado desde otro terminal.

Clientes:

- Alta de clientes (Nombre titular, Empresa, Ruc, Dirección, etc)
- Registrar cobros al cliente en soles o dólares (incluye número de operación opcional)
- Eliminación de cobro realizado a cliente
- Aumento de la cuenta de cliente según concepto.



Proveedores:

- Alta de proveedores (Nombre titular, Empresa, Ruc, Dirección, etc)
- Registrar pagos al proveedor en soles o dólares (incluye número de operación)
- Eliminación de pago realizado a proveedor
- Aumento de la cuenta de proveedor según concepto.

Usuarios:

- Alta de usuarios
- Designación de permisos a usuarios como:
 - Ver almacenes y sus artículos, agregar o retirar y ver reportes
 - Ver puntos de venta y sus artículos, agregar o retirar y ver reportes, cerrar caja, ingresar dinero a caja o retirarlo, cambio de moneda, registro de nuevo artículo, ver costos, registrar clientes y proveedores, etc.
- Baja de Usuarios

Caja:

- Ingreso de dinero a caja especificando el motivo y la moneda
- Retiro de dinero de caja especificando el motivo y la moneda
- Definir conceptos de ingresos o egresos
- Cambio de moneda
- Cierre de caja
- Eliminar un ingreso de dinero a caja
- Eliminar un egreso de dinero de caja
- Eliminar un cambio de moneda

Disponible por facturar:

- Registro de Factura de ingreso sin alterar caja, stock real y cuenta de proveedor
- Registro de Factura de venta sin alterar caja, stock real y cuenta de proveedor
- Registro de Boleta de venta sin alterar caja, stock real y cuenta de proveedor
- Eliminación de Factura de compra
- Anulación de Factura de venta
- Anulación de Boleta de Venta
- Eliminación de Factura o Boleta de venta previamente anulada.
- Reimpresión de Factura o Boleta de Venta
- Emisión de Guía de remisión.

Ajuste y otros:

- Configuración general del sistema.
- Ajuste de Precios de venta masivo.
- Re-Apertura de caja (con permiso especial).
- Módulo de gestión de Notas recordativas con fecha y periodicidad.
- En el módulo de venta se hace sugerencia del precio de venta fijo o variado.
- Eliminación de compra si las condiciones lo permiten.
- Eliminación de venta si las condiciones lo permiten.

Validaciones

- Solo se venderá hasta donde el stock del punto de venta lo permita.
- Si no está logueado no podrá hacer nada en el sistema.
- Siempre avisara el stock existente y si está debajo o no del stock mínimo.
- No podrá vender con factura o boleta si no hay stock contable así exista stock real.
- No podrá teclear letras donde solo se admiten números y viceversa.
- El Ruc se validará y se podrá cotejar en web.
- Etc.



información control futuro

CONSULTAS Y REPORTE

Kardex de artículo.
Historial del costo promedio del artículo.
Información de ubicación de artículo en toda la empresa y desde una sola ventana.
En ventas o pedido poder saber que llevo un cliente y a qué precio y en qué fecha.
Proyección de venta del artículo.
Promedio de venta del artículo.
Venta del rango de días.
Arqueo de artículos en punto de venta (formato ancho).
Ventas totales realizadas.
Artículo vendido en rango de fechas.
Artículos vendidos con saldo en fecha.
Artículos por debajo del Stock de Seguridad.
Artículos por debajo del Stock de Reposición.
Artículos que se acabaron totalmente.
Artículos que ingresaron a un establecimiento.
Artículos que salieron por Ajuste en rango de fecha.
Artículos que salieron por Traslado en rango de fecha.
Artículos que salieron por Venta en rango de fecha.
Artículos que salieron por cualquier concepto en el día.
Compras en el rango de fecha.
Facturas y Boletas emitidas.
Facturas registradas.
Artículos disponibles por facturar.
Artículos que aún no tienen factura.
Cuenta de cliente.
Cuenta de proveedor.
Clientes que adeudan y por moneda.
Clientes que más compraron según rango de fecha.
Proveedores a los que se adeuda y por moneda.
Arqueo de caja.
Ingresos y Egreso de caja.
Artículos de mayor rotación en un rango de fechas.
Existencia de Artículos, por establecimiento y en general.
Lista de precios (con precio de venta definido en el maestro de artículos).

Información y Reportes de Gerencia

Valorizado de Mercaderías en general y por locales
Valorizado de Mercaderías por familias
Utilidad Bruta de Venta de Artículos
Artículos que dejaron mayor margen.
Artículos valorizados retirados por ajuste: (Ejem: ¿Cuánto perdí por productos malogrados?)
Artículos que no se venden desde...
Ranking de vendedores
Ranking de venta mensual
Costo de artículos con stock y proyección de ventas.
Costo de artículos en general (Promedio y Ultimo)
Inventario inicial valorizado en dólares

Yvan Acosta
Analista de Sistemas
www.queryfull.com